



Toimitusjohtajan katsaus vuoteen 2005

QPR Software Oyj
15. helmikuuta 2006

QPR

Kalvo 2

QPR – Menestysstrategian johdonmukainen toimeenpano

- **Taloudellisesti vakaa** – tulevaisuuden rakentamiseen
 - Nettovoitto 11 % liikevaihdosta vuonna 2005
 - Quick ratio > 3 ja Omavaraisuusaste 52 %
 - Tuotekehitysmenot 21 % liikevaihdosta vuonna 2005
- **Kansainvälisesti kasvava** – kasvavaan kysyntään
 - Liikevaihto kasvoi +18 % vuonna 2005 vrt. vuoteen 2004
 - 70 % QPR lisenssimyynnistä jälleenmyyjien kautta vuonna 2005
- **Menestyvä** – QPR Community on globaali verkosto
 - QPR ohjelmistoja toimitetaan yli 20:llä paikallisella kielellä
 - Vuonna 2005, yhteensä 62 jälleenmyyjää toimitti QPR ohjelmistoja 48 maassa

QPR

QPR – Menestysstrategian johdonmukainen toimeenpano

| Vuosi 2005 (MEUR) | 1-12/05 | 1-12/04 | kasvua |
|-----------------------------|----------------|----------------|---------------|
| Konsernin liikevaihto | 6,364 | 5,394 | +18 % |
| Nettotulos | 0,690 | 0,470 | +47 % |
| - prosenttia liikevaihdosta | 10,8 % | 8,7 % | |
| Tulos/osake, EUR | 0,06 | 0,04 | +44 % |
| Liiketoiminnan rahavirta | 1,800 | 0,811 | +122 % |
| Likvidit varat, 31.12.2005 | 1,582 | 0,767 | +107 % |
| Tuotekehitysmenot | 1,324 | 1,095 | +21 % |
| - prosenttia liikevaihdosta | 21 % | 20 % | |



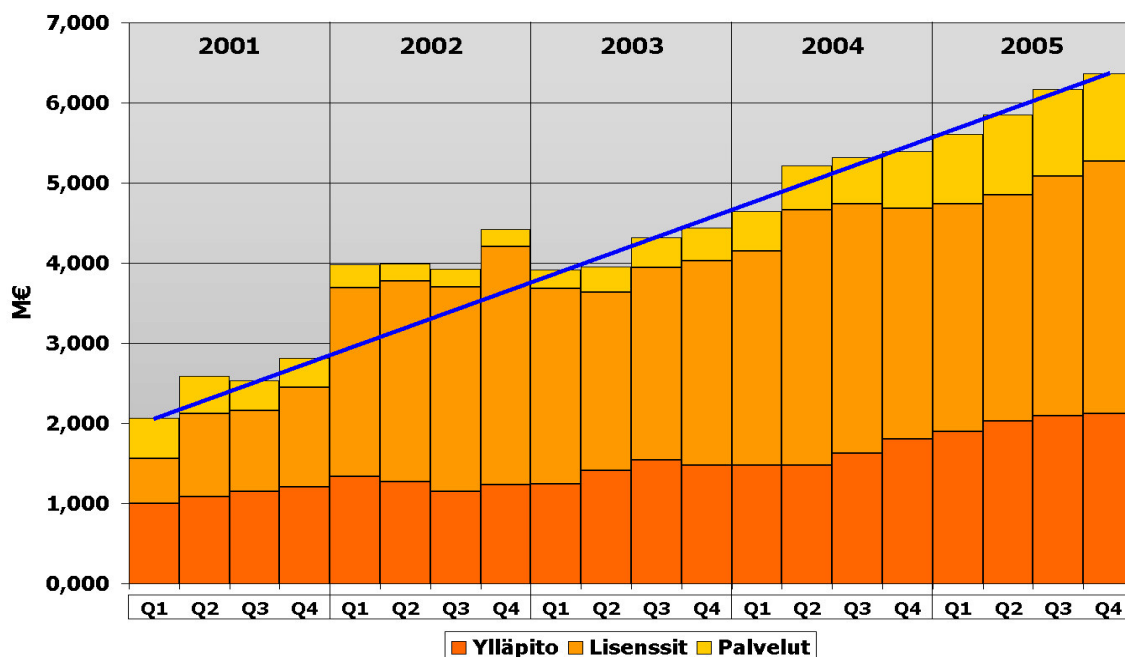
QPR – Menestysstrategian johdonmukainen toimeenpano

| Tase (MEUR) | 12/05 | 12/04 | muutos |
|---------------------------|--------------|--------------|---------------|
| Oma pääoma/osake, EUR | 0,17 | 0,12 | +43 % |
| Omavaraisuusaste | 52,4 % | 36,7 % | +++ |
| Sijoitetun pääoman tuotto | 32,0 % | 28,7 % | +++ |
| Rahavarat | 1,582 | 0,767 | +107 % |
| Quick ratio | 3,42 | 3,01 | +++ |
| Korollinen vieras pääoma | 0,811 | 1,553 | -48 % |
| Nettovelkaantumisaste | -36,9 % | 53,8 % | |



QPR Ohjelmistoliiketoiminta kasvussa

Jatkuvaa kasvua 20 % vuosittain (2001-2005)

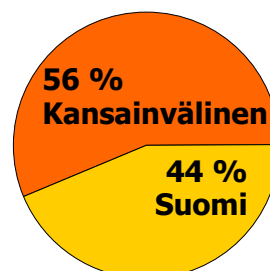
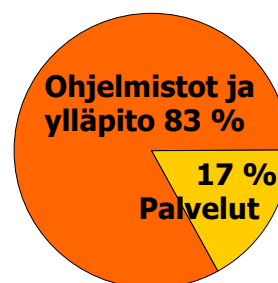


*) Luvut eivät sisällä nykyiseen ohjelmistoliiketoimintaan kuulumattomia: liiketoimintaoikeuksien myyntiä ja niihin liittyviä lisenssejä, partner-aloitusmaksuja ja yrityspeliliiketoimintaa, jotka yhteensä muodostivat suurimman osan QPR konsernin liiketoiminnasta vuosina 2001-2002.

QPR keskittyy suorituskyky- ja prosessijohtamisen ohjelmistoihin

- Valmisohjelmistot
 - Suorituskyvyn johtaminen
 - Prosessijohtaminen
- + konsultointi- ja tukipalvelut kumppaneille ja asiakkaille
- Kansainvälinen jakelukanava
 - 62 jälleenmyyjää 48 maassa toimitti QPR ohjelmistoja v. 2005
- Jatkuva kasvu
 - 20 % vuosittain vuodesta 2001 ohjelmistoliiketoiminnassa

Myynti v. 2005



QPR panostaa kasvuun

- Kasvu haetaan neljästä suunnasta :
 - Järjestelmien vyörytys nykyisillä asiakkaila
 - » mukaanlukien suuret monikansalliset
 - Kasvu nykyisillä markkina-alueilla
 - » oppimiskäyrällä nykyisten kumppanien kanssa
 - Uudet markkina-alueet ja segmentit
 - » 22 uutta jälleenmyyjää aloitti vuonna 2005
 - Uudet tuotteet ja tarjotut ratkaisut
 - » kuten operatiivinen riskienhallinta
- Maantieteellisesti tärkeät markkina-alueet
 - Pohjoismaat, Iso-Britannia, Yhdysvallat, Etelä-Afrikka, Japani
- Tulevaisuuden näkymät
 - Kasvu vuonna 2006 merkittävästi nopeampaa kuin keskimäärin ennustettu noin 10 %:n maailmanlaajuinen myynnin kasvu suorituskyky- ja prosessijohtamisen ohjelmistoille



QPR Softwaren vahvuudet

- Tarjoamme selkeän lisäarvon asiakkaalle
 - ainutkertaisen *kokonaisuuden* sisältäen suorituskyvyn ja prosessien johtamisen, operatiivisen riskienhallinnan ja osallistavan johtamisen innovatiiviset ratkaisut
- Kykymme joustavasti täyttää asiakkaiden ja kumppanien tarpeet
- Selkeän tehokas kanavastrategia – kansainväliset tuotteet, tarjottuna paikallisella kielellä ja palveluilla
- Skaalautuvat tuotteet – pienistä piloteista 50 000 henkilön organisaatioihin
- Asiakasreferensseinä maailmanluokan organisaatioita
- Luotettava teknologia, fokusoitu tuotekehitys
- Kirkas tuotevisio, jota tukevat tehokkaat innovaatioprosessit
- Erittäin sitoutunut henkilökunta ja johto

